

# Experiencia en colocación de seguros.



Caso de éxito con cliente

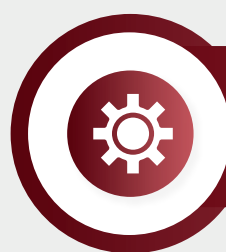
## Sector Asegurador Servicios



Renovación de pólizas



Campañas de retoma



Retención y fidelización



Atención en siniestros

## Ventas TMK

- **Impulsar** el crecimiento rápidamente y crear valor en cada proyecto.
- **Transformar** las experiencias del cliente que sean más valiosas para la organización.
- **Desarrollar** una estrategia bien enfocada que permite obtener beneficios cuantitativos y cualitativos a lo largo del ciclo de vida del cliente (captación, gestión y retención).
- **Contar** con una arquitectura que sepa combinar los distintos elementos un plan de acción concreto (dimensiones de procesos, personas, tecnología y riesgos y controles), y una ejecución rigurosa.
- **Ventas consultivas** a través del manejo de emociones y sensibilizaciones.